



IANUS
Simulation

Account Manager (m/w/d) in Bielefeld

Von der Forschung in die Wirtschaft – Als Spin-off der Technischen Universität Dortmund sind wir seit 2006 Experten für 3D CFD Strömungssimulationen und Digitalisierung! Industriekunden nutzen unsere individuellen Systemlösungen, um digitale Zwillinge Ihrer Produkte und Prozesse zu erstellen. So können Prozesse ressourcenschonend digital analysiert und optimiert werden.

Unser tägliches Motto lautet: **Sehen. Verstehen. Verbessern.**

Gestalte unser Wachstum mit und arbeite in einem interdisziplinären Team an den Technologien von Morgen.

Wo kannst Du glänzen:

- Ausbau von Neuen und bestehenden Kundenbeziehungen
- Identifizierung von Kundenbedürfnissen und Erkennung der Potenziale
- Teilnahme an Messen und Fachveranstaltungen
- Du unterstützt das Marketing- und Vertriebsteam bei allen kundenorientierten Tätigkeiten
- Vor- und Nachbearbeitung von Präsentationen

Was bringst Du mit:

- Du hast 3 – 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb
- Mit deiner Kommunikationsstärke und Ausdrucksweise berätst du unsere Kunden souverän
- Du bist ein Organisationstalent, arbeitest selbstständig, kannst Themen priorisieren und erkennst Kundenbedürfnisse
- Gute MS-Office Kenntnisse

Deine Vorteile bei IANUS:

- Eine anspruchsvolle, interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit, in der Du Verantwortung übernimmst
- Flache Hierarchien und offene Kommunikation
- Ein motiviertes dynamisches Team, das spannende, digitale Produkte bis hin zu KI-Systemen entwickelt
- Regelmäßige Teamevents
- Freie Getränke
- Flexible Arbeitszeiten und 30 Tage Urlaub
- Givve Card Modul 44

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann vereinbar einfach und unkompliziert einen Termin mit uns. Schreib uns eine E-Mail mit Deinem Lebenslauf an unsere Personalverantwortliche Diana Baumhöfener, d.baumhoefener@ianus-simulation.de. Wir freuen uns darauf, Dich kennen zu lernen!